

Conferencia de Resultados 2T20



PROTEAK
WE MAKE FORESTRY MATTER

Información sobre estimaciones y riesgos asociados

La información que se presenta en este comunicado contiene ciertas declaraciones acerca del futuro e información relativa a Proteak Uno S.A.B. de C.V. y subsidiarias (en conjunto “Proteak” o la “Compañía”) las cuales están basadas en el entendimiento de sus administradores, así como en supuestos e información actualmente disponible para la Compañía. Tales declaraciones reflejan la visión actual de Proteak sobre eventos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, factores inciertos y presunciones. Muchos factores podrían causar que los resultados, desempeño, o logros actuales de la Compañía sean materialmente diferentes con respecto a cualquier resultado futuro, desempeño o logro de Proteak que pudiera ser incluida, en forma expresa o implícita dentro de dichas declaraciones acerca del futuro, incluyendo, entre otros: cambios en las condiciones generales económicas y/o políticas, cambios gubernamentales y comerciales a nivel global y en los países en los que la Compañía hace negocios, cambios en las tasas de interés y de inflación, volatilidad cambiaria, cambios en la demanda y regulación de los productos comercializados por la Compañía, cambios en el precio de materias primas y otros insumos, cambios en la estrategia de negocios y varios otros factores. Si uno o más de estos riesgos o factores inciertos se materializan, o si los supuestos utilizados resultan ser incorrectos, los resultados reales podrían variar materialmente de aquellos descritos en el presente como anticipados, creídos, estimados o esperados. Proteak no pretende y no asume ninguna obligación de actualizar estas declaraciones acerca del futuro.



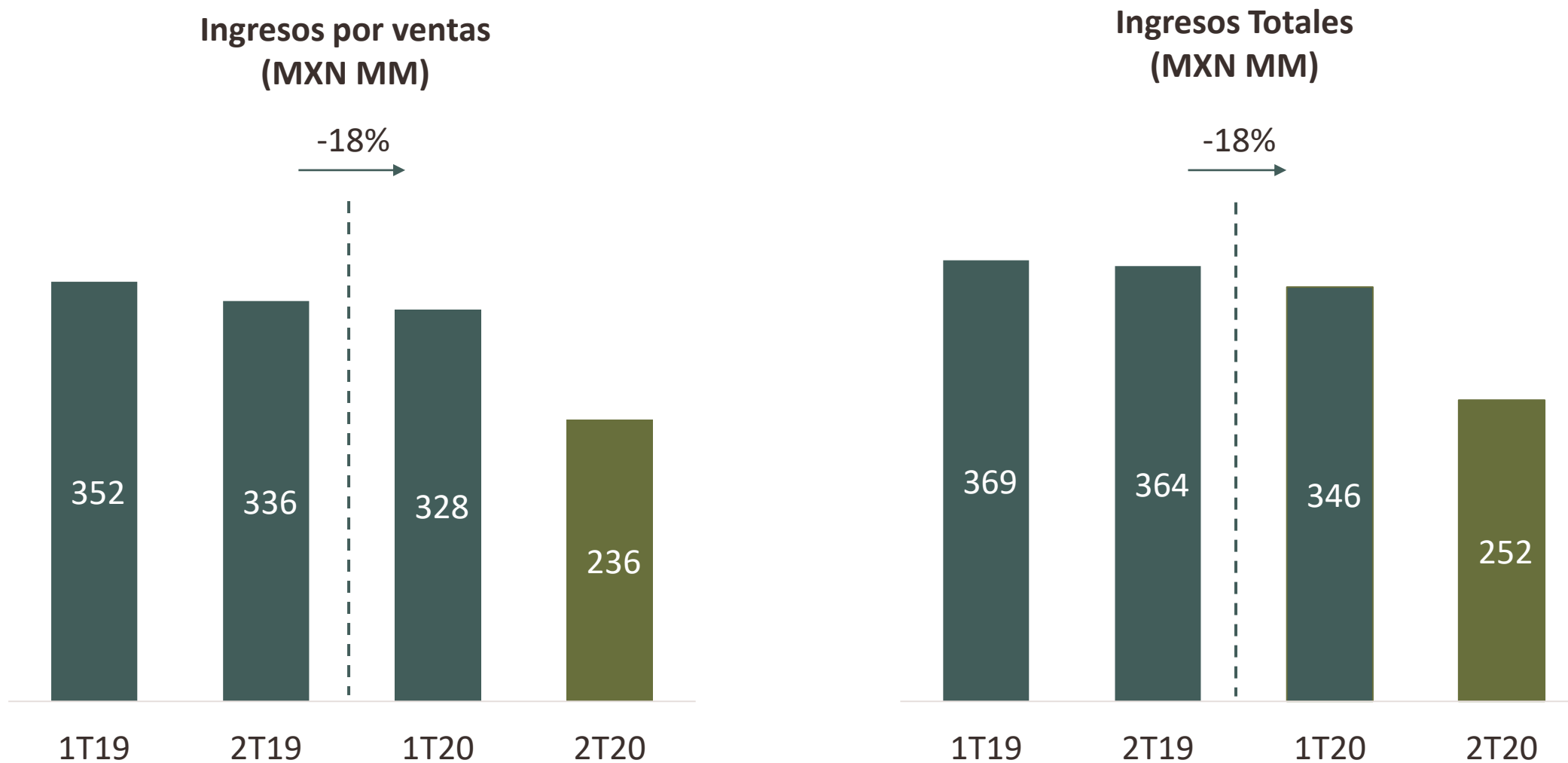
Resumen de resultados



Derivado de la Pandemia, el 2T20 se vio afectado por una caída en la demanda, sin embargo, los resultados fueron mejor a lo proyectado al inicio de la crisis.

- El volumen de ventas fue de 34,541 m³, disminuyó -33% vs 2T19 y -14% vs 1S19.
- Se logró un incremento de precios del 3% .
- Las ventas de valor agregado aumentaron 27% con respecto a las ventas totales comparado con el 1T19
- Las ventas en Estados Unidos aumentaron 38% con respecto a las ventas totales comparado con el 1T19, alineado a una estrategia por tipo de cambio.
- A pesar de adelantar el paro por mantenimiento mayor (29 días), cerramos el trimestre con una producción neta de 36k m³ y el 1S20 con 91k m³, -17% vs 1S19.
- La brecha entre el BRL y el MXN continúa ampliándose por volatilidad en el TC, por lo que anticipamos que mantendrán su dinamismo las importaciones provenientes de Brasil.
- Las hectáreas plantadas se mantienen igual al trimestre anterior; no se plantaron más hectáreas como parte del plan de preservación de caja.
- Los precios de Teca no presentaron cambios sustanciales. Se reactivaron ya algunas entregas a mercados internacionales. Seguimos con el plan de cosecha establecido en nuestro presupuesto original.
- El EBITDA consolidado al 2T20 cerró en MXN -\$20MM vs MXN \$29MM del 2T19. En el negocio de Teca el EBITDA se mantuvo positivo en el trimestre, cerrando en MXN \$5MM, representando 11% de los ingresos.

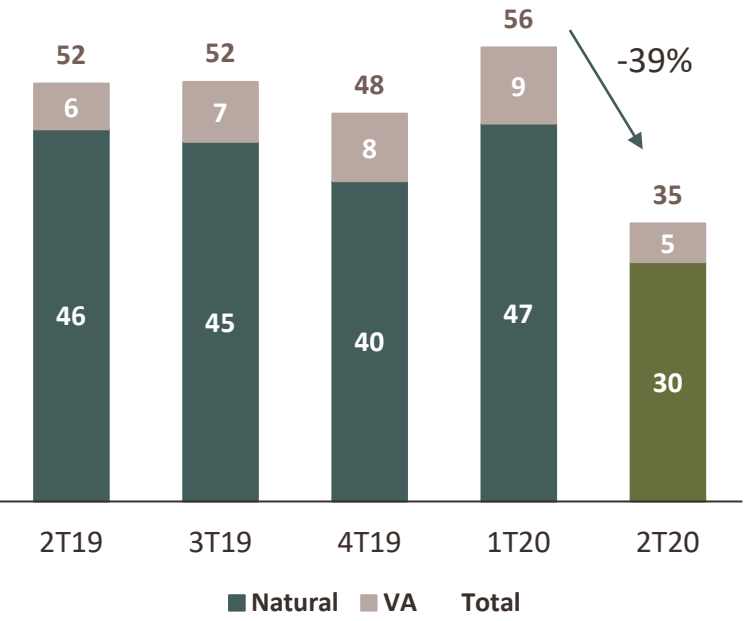
En el 2T20 se comienzan a materializar los efectos de la pandemia por COVID-19, resultando en una disminución de -18% en ventas e ingresos en el 1S20 vs 1S19.



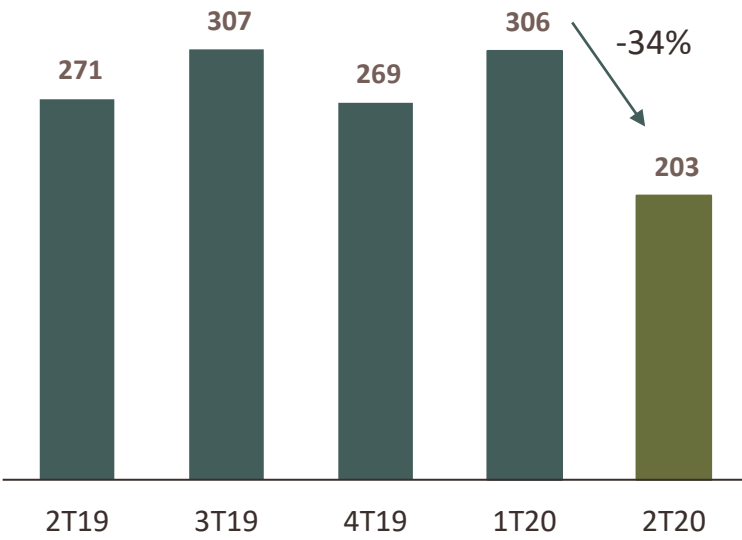
Después de lograr récord de volumen de ventas en el 1T20, el 2T20 se vio afectado por la disminución en la demanda. Asimismo, logramos un incremento de precios del 3% durante el periodo y una mejora del Mix vs 2T19.

Ventas Trimestrales Tableros MDF Tecnotabla

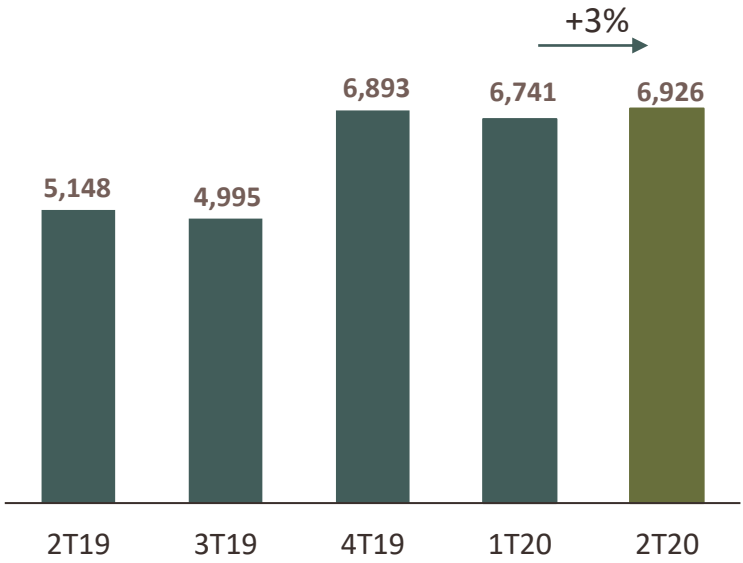
Volumen (m³)



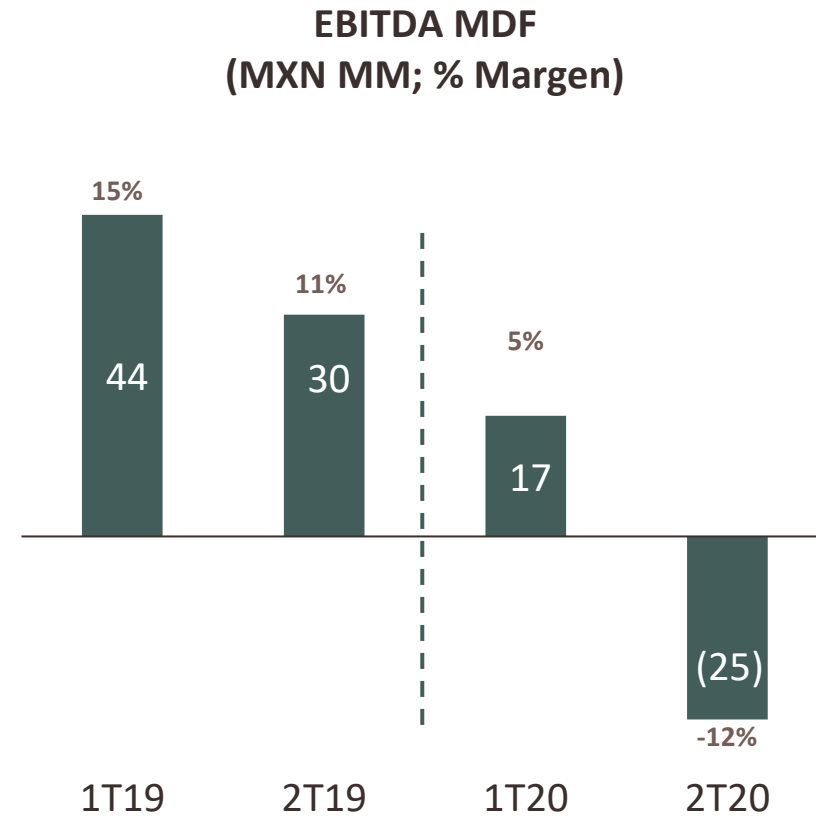
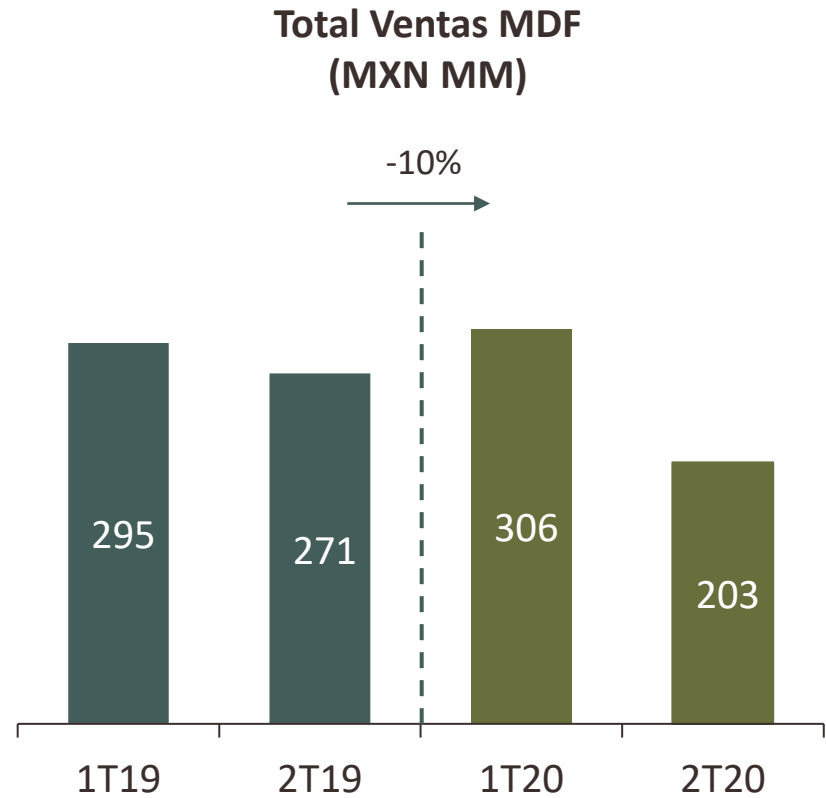
Valor (MXN)



Precio Promedio Neto MDF México (MXN/m³)

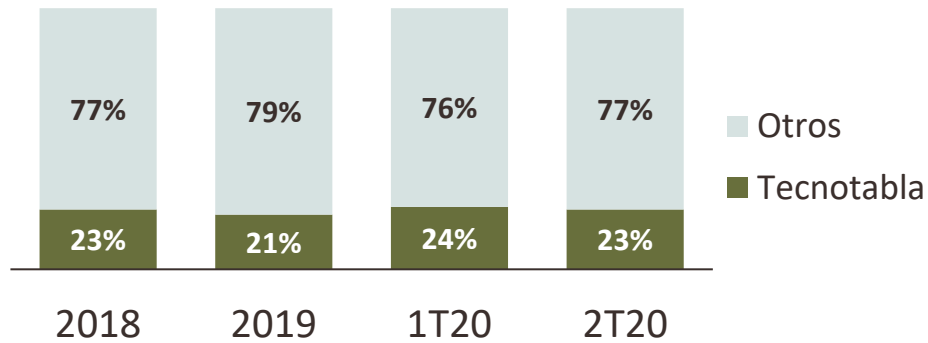


Las ventas acumuladas del 1S20 disminuyeron -10% vs 1S19, superando las expectativas ante la pandemia. La absorción de costos fijos y la volatilidad del TC, impactaron el resultado final, obteniendo un EBITDA de MXN \$-25 MM.

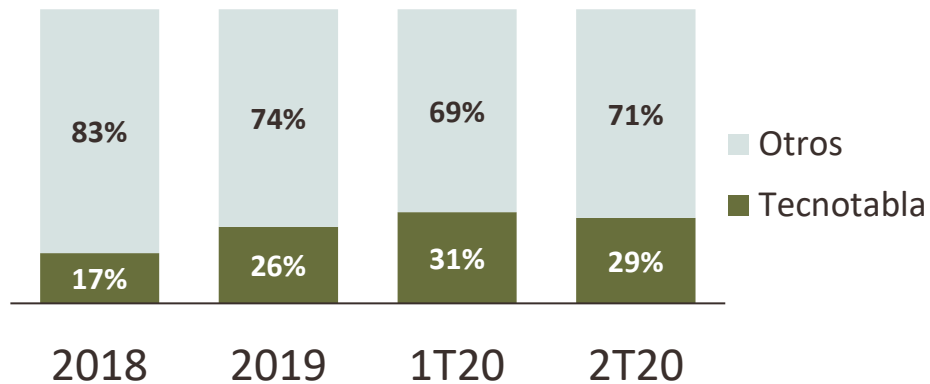


La participación de mercado se mantuvo constante terminando el trimestre con 23% del mercado total nacional y 29% del mercado de V.A.

Participación de Mercado Nacional MDF Total



Participación de Mercado Nacional - MDF Valor Agregado

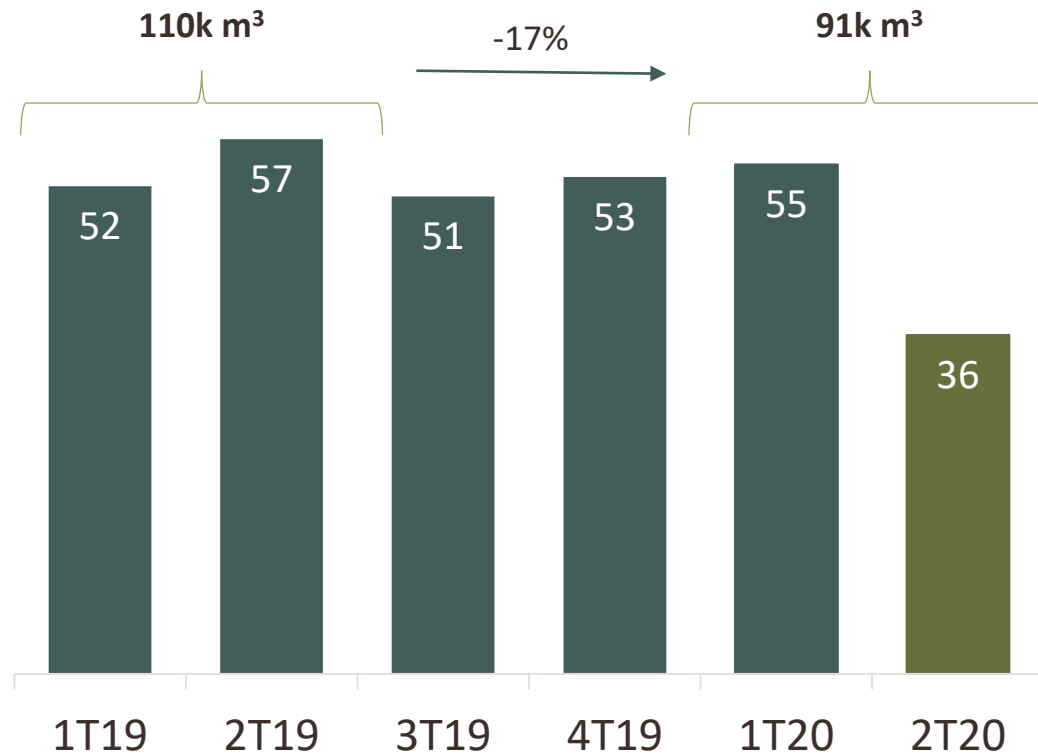


- El mercado de MDF presentó una contracción de -48% en abril y mayo, por efecto de COVID-19.
- Los importadores aumentaron ligeramente su participación por movimientos del tipo de cambio; a finales del trimestre, la brecha entre el MXN y el BRL se incrementó como anticipábamos en el 1T20.
- La industria de la construcción en general presenta un impacto significativo por la situación económica después de la contingencia.

Cerramos el trimestre con una producción neta de 36k m³ y el 1S20 con 91k m³, -17% vs 1S19. El factor de calidad alcanza nuevo récord de 99.2%.

Producción neta de Tableros

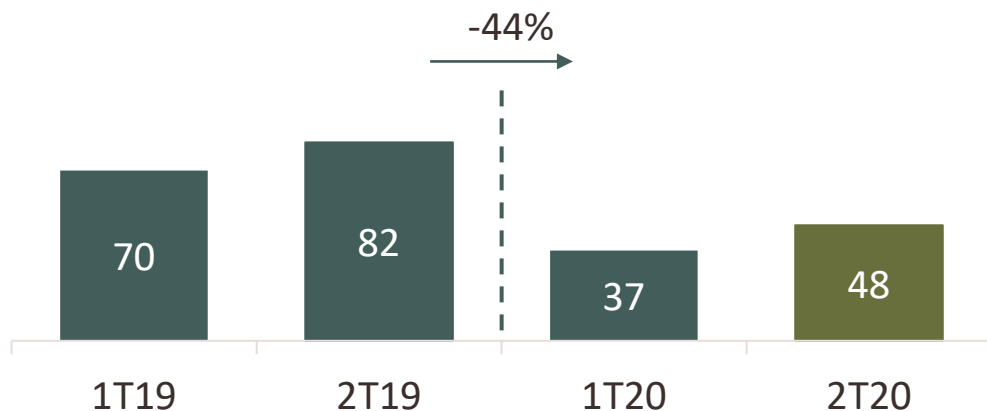
('000 m³)



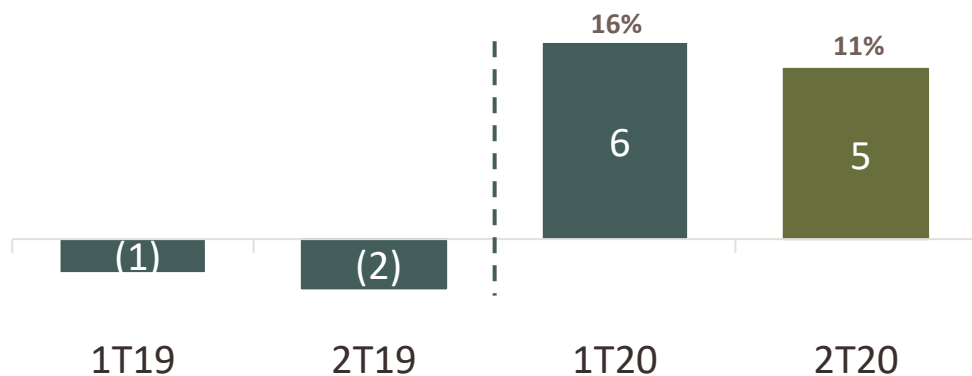
- Aprovechando la difícil coyuntura, anticipamos el paro de mantenimiento mayor en los meses de Abril-Mayo.
- Jornada reducida en mayo y junio como parte del plan de reducción de costos.
- OEE se mantiene en niveles aceptables, con 78.4%.

El negocio de Teca se mantiene con baja operación. A pesar del efecto por la pandemia, el EBITDA se mantiene positivo, representando 11% de los ingresos en el 2T20.

Total Ingresos Unidad de Negocio Teca
(MXN MM)

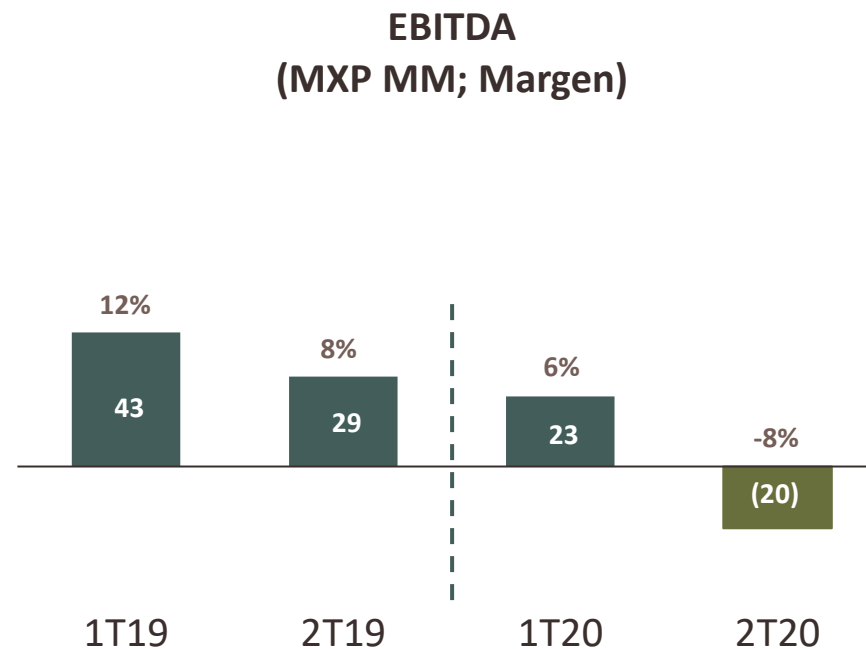
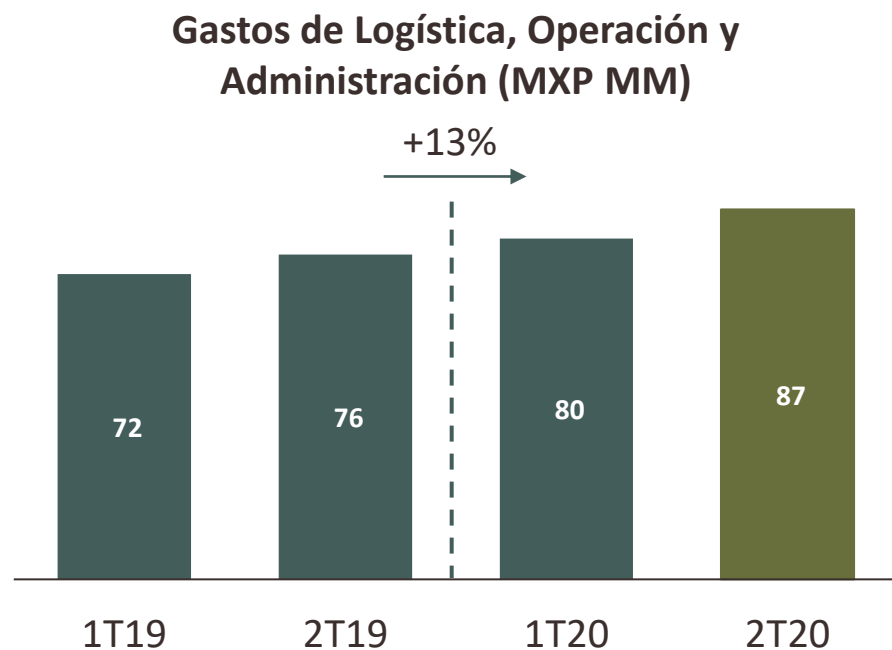


EBITDA Unidad de Negocio Teca
(MXN MM)

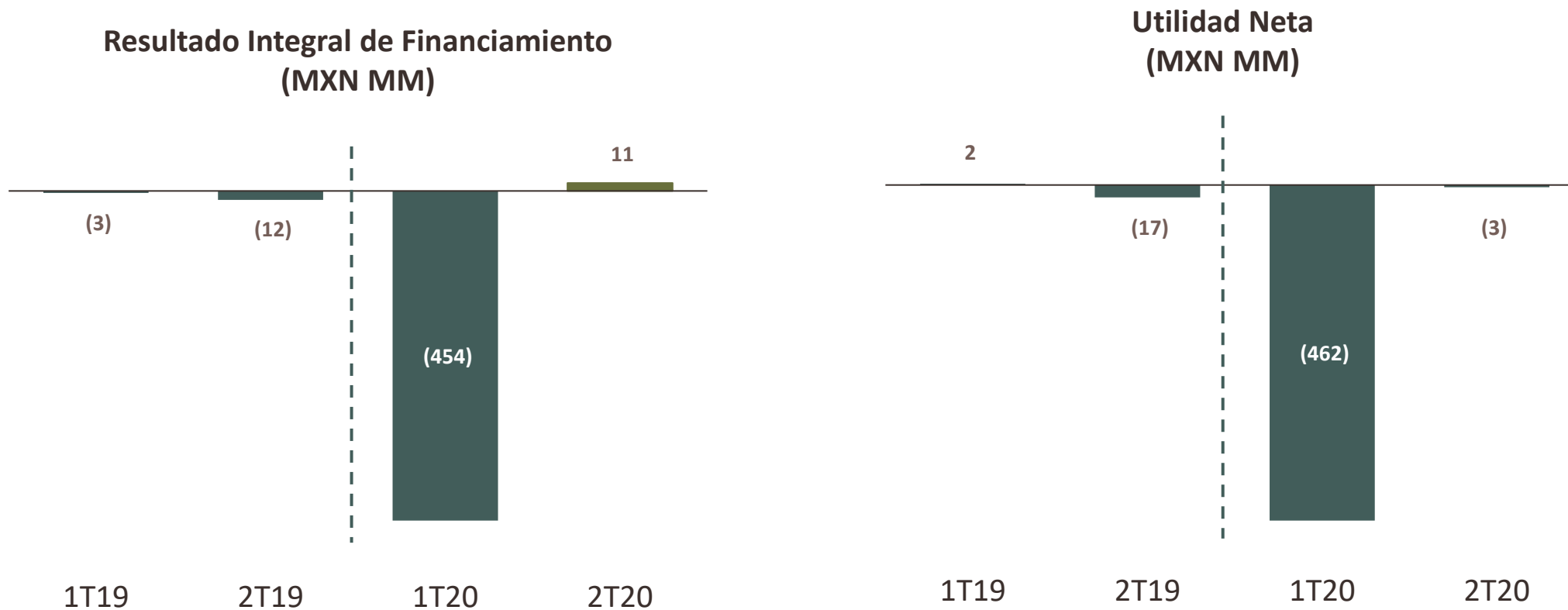


- Las ventas de Teca provienen principalmente de productos de TeakHaus (MXN \$25 MM), la cosecha del Rancho Libertad (MXN \$9 MM) y revaluación del Activo Biológico (MXN \$14 MM).
- El impacto de la pandemia se vió reflejado en este negocio con el cierre de los canales de venta. Los precios de Teca se mantienen sin movimientos.
- Reactivando entregas de Teca a los mercados de Vietnam e India, siguiendo el proceso de cosecha de Libertad.

El EBITDA total fue de MXN \$-20 MM. Los gastos de operación disminuyeron -6% vs el 1T20.

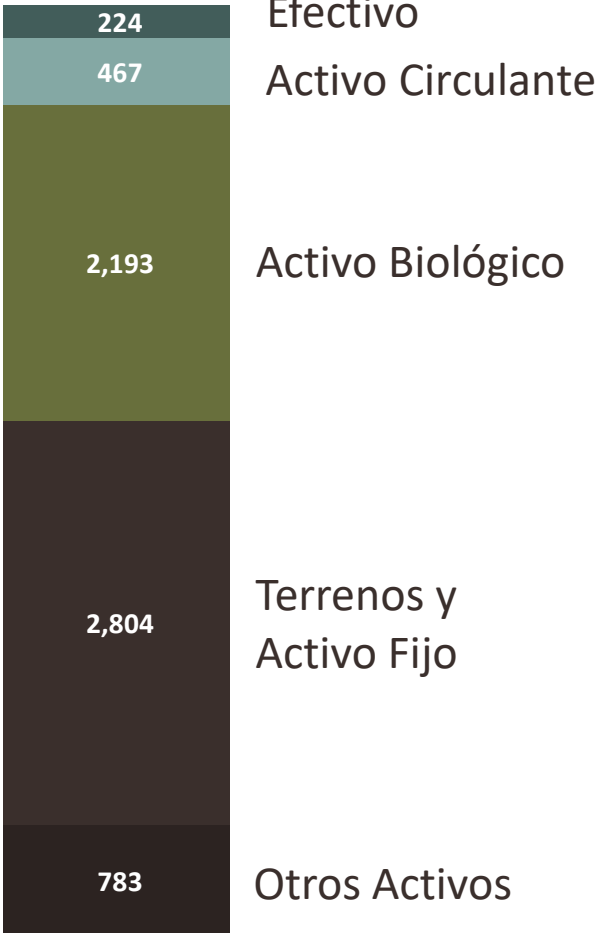


Terminamos el ejercicio con Utilidad Neta de MXN -\$3MM por un mejor resultado de financiamiento, por movimientos a favor del tipo de cambio.



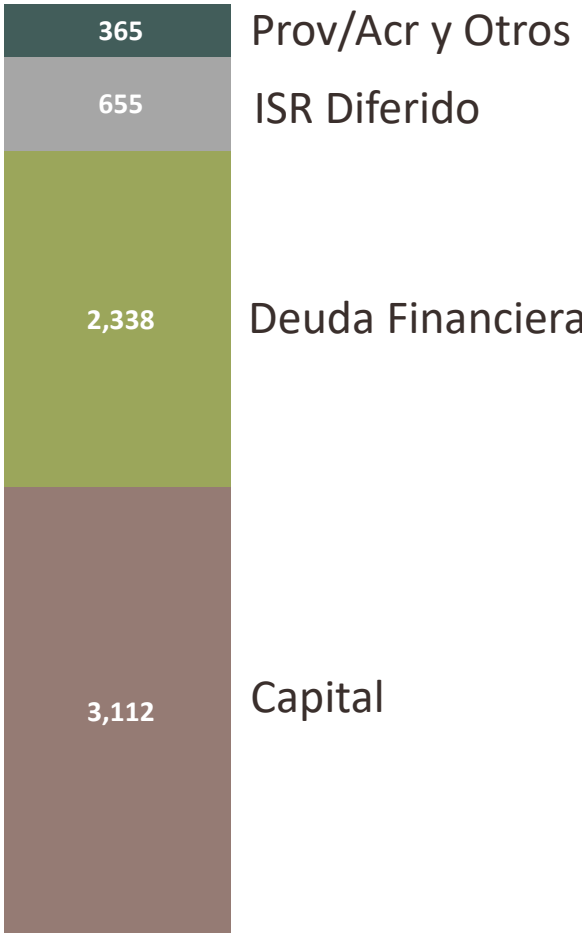
Balance General 2T20

A
C
T
I
V
O



\$6,470 MM

P
A
S
I
V
O



\$6,470 MM

- Razón de liquidez: 1.6
- LP a Capital: 1.0 a 1.3
- Pasivos a Capital: 1.0 a 1.4



Otros Asuntos Q&A

